



品德教育月主題



誠 信



月 份	核 心 價 值	行 為 準 則
一	誠信	◆能知道信守承諾的重要。 ◆待人處世要秉持表裡合一的原則。 ◆答應別人的事情要做到。
二	負責	◆自己該做的事絕不推委。 ◆能自我管理，做好份內的事。 ◆做事有始有終，貫徹到底。
三	欣賞	◆能夠了解他人接納自己。 ◆能理解差異，真心讚美他人優點。 ◆能廣納多元文化價值，美化生活，豐富生命。
四	尊重	◆能以真誠和包容化解他人的不諒解與猜疑。 ◆能了解隱私權的內涵與法律規範。 ◆尊重每個人都有表達不同意見的自由與權利。
五	孝順	◆能以合宜方式孝敬父母與長輩。 ◆不欺騙長輩並能分享彼此的悲傷及喜悅。 ◆守法守分不讓父母蒙羞。
六	感恩	◆能以適當的方式向他人表達感激。 ◆以樂觀、知足的心看待周遭的一切。 ◆能為他人提供服務，了解不求回報的付出會讓社會更美好。
七	勤儉	◆勤奮努力能吃苦。 ◆能力行簡單生活。 ◆能培養正確理財觀念，在適當的時機運用錢財。
八	正義	◆對於對的事能勇敢表達自己想法。 ◆要做光明磊落、富有正義感的人。 ◆處事公平、公正、不偏私。
九	禮節	◆待人接物要文雅有禮。 ◆說話要輕聲細語，不大聲喧嘩。 ◆能遵守國際禮儀規範。
十	合作	◆能了解團隊合作的意義。 ◆能與同儕溝通、協調，並從中學習他人的優點。 ◆能參與各類團體活動，並貢獻自己的專長。
十一	關懷	◆培養主動關心別人的習慣。 ◆能積極協助需要幫助的人、事、物。 ◆能擴大關懷議題與層面，成為世界公民的一份子。
十二	謙恭	◆做人做事要隨時反省。 ◆和氣待人、說好話、做好事。 ◆重視他人、不嫉妒、不狂妄。

[誠信品格小故事] 兩條項鍊

一位婦人看見店裡兩條一模一樣的項鍊卻有著不同的價錢，〈200 元 250 元〉，如果你是那位婦人你會買哪一條？婦人的心理是怎麼想的？商人為什麼這麼做？

結果：婦人因貪心所以選了價錢便宜的那一條，沒想到是店員設下的圈套，項鍊其實只值 100 元，利用婦人攤小便宜的特點，欺騙了婦人。

[誠信品格小故事] 誠實的商人

從前有兩位珠寶商人，一起到城市裡做生意，他們分別沿街販賣珠寶。

城裡有一戶人家，原本家裡很有錢，後來做生意失敗，為了生活，家人紛紛到外地賺錢，只剩下祖孫兩人相依為命，過著貧苦的生活。

這天，小孫女聽到商人叫賣珠寶的聲音，忍不住向祖母提出要求：「祖母，我好想擁有一條項鍊，只要最便宜的就好了。」祖母一聽，內心很難過，心想：若是以前，要什麼昂貴的項鍊都有，可是現在那有能力買。所以只好告訴小孫女：「祖母也想買給妳，可是我們實在是買不起。」小孫女回答：「我記得家中那堆破爛的東西裡，還有幾個完整的碗，也許能拿來換錢呀。」祖母聽完後去找，果然找到數個完整的碗。

陳姓商人經過時，祖母取出其中一個碗，要求商人：「我想用這個碗，跟你換一條最便宜的項鍊。」陳姓商人一看這個碗竟然是價值昂貴的古董碗，他認為祖孫兩人好欺負，便假裝這個碗不值一點兒錢，將碗還給祖母，拒絕了她的要求。心中卻暗自盤算著：等一下回過頭再將古董碗收下，那時祖孫倆一定會感激地痛哭流涕。

不料，陳姓商人還來不及回頭前，另一位吳姓珠寶商沿街販賣，已經來到祖孫倆家門口，於是祖母再次鼓起勇氣，將碗取出，提出相同的請求。吳姓商人一看，便知這是個古董碗，他毫不隱藏的告訴祖母：「這是個價值昂貴的古董碗，想必是您祖先留下來的，我想將它買下，可惜我身上沒有這麼多錢。」祖母被吳姓商人的誠實所感動，說：「你身上有多少價值的東西都給我好了，我決定將碗賣給你。」

吳姓商人掏出身上所有值錢的東西，換了祖母的古董碗，高高興興地回家去。陳姓商人回過頭，要找祖孫倆買古董碗，已經來不及了。

[誠信品格小故事] 一個關於誠信的故事

早年，尼泊爾的喜馬拉雅山南麓很少有外國人涉足。後來，許多日本人到這裡觀光旅遊，據說這是源於一位少年的誠信。一天，幾位日本攝影師請當地一位少年代買啤酒，這位少年為之跑了3個多小時。第二天，那個少年又自告奮勇地再替他們買啤酒。這次攝影師們給了他很多錢，但直到第三天下午那個少年還沒回來。於是，攝影師們議論紛紛，都認為那個少年把錢騙走了。第三天夜裡，那個少年卻敲開了攝影師的門。原來，他只購得4瓶啤酒，爾後，他又翻了一座山，趟過一條河才購得另外6瓶，返回時摔壞了3瓶。他哭著拿著碎玻璃片，向攝影師交回零錢，在場的人無不動容。這個故事使許多外國人深受感動。後來，到這兒的遊客就越來越多……

[誠信品格小故事] 三個篩子

一個人急急忙忙地跑到一位哲人那兒，說：「我有個消息要告訴你。」哲人打斷了他的話：「你要告訴我的話，用三個篩子篩過了嗎？」那個人不解地問：「三個篩子？那三個篩子？」

「三個篩子。第一個叫真實。你要告訴我的消息，是真的嗎？」那人說：「不知道，我是從街上聽來的！」哲人說：「現在你再用第二個篩子去審查。你要告訴我的消息如果不是真實的，至少也應該是善意的。」那人躊躇地說：「不，剛好相反！」哲人又打斷了他的話：「那麼我們再用第三個篩子。我要再問，使你如此激動的消息是重要的嗎？」那人很不好意思的回答：「並不重要。」哲人說：「既然你要告訴我的事，既不真實也非善意，更不是重要的，那麼就別說了吧！如此，那個消息便不會困擾你我了。」不要輕信別人所說的任何人的壞事，除非你確實的知道那事是真實的。縱然你確實的知道了，也不必將這事告訴別人，除非你覺得這事是絕對必須說的，在你說的時候你當記得上帝也在聽你口中所說一切的話。俗語說：「一句好話叫人笑，一句壞話叫人跳。」

我們的話語是否常常使人得到益處？或使人受傷害呢？若能自我先過濾一下，你會發現很多話是不必說、也不用說、更是不該說的。學習掌管我們的舌頭，不容它胡言亂語而危害別人。當一個人掌管了舌頭，自然就掌管全身。古人說：「多言取厭，虛言取薄，輕言取侮。」

聖經上說：「多言多語難免有過；禁止嘴唇是有智慧。」…(箴言書十章 19 節)

從今天起留心你口中的言語，那會使你的人生航向完全不同的旅程。

[誠信品格小故事] 請吃良心菜

市場裡有一位賣菜的攤販，他總是把菜整理得乾乾淨淨、整整齊齊，賣的多半是有機或準有機的蔬果，他會告訴你怎樣保存久一些，怎樣烹調較好吃，不當令的菜不建議你吃，知道你家人少也不要你多買……

小小攤位，他的顧客總比別人多，假日尖峰時間還得排隊等候。

「給我一顆大白菜。」有一天，來了一位老先生。

「今天這個菜不好耶。」他回答。老先生就走了。

一旁等著顧客愣住了，那一落大白菜，梗白葉嫩綠，彷彿在說「吃我，吃我」哩。「老闆，那菜有什麼不對？」一位太太問。

「老先生得了癌症，今天這種菜我不敢說絕對安全，不能賣給他。」

初來乍到的我，從此加入排隊的行列。

[誠信品格小故事] 汽車維修的故事

一個顧客走進一家汽車維修店，自稱是某運輸公司的汽車司機。

“在我的帳單上多寫點零件，我回公司報銷後，有你一份好處。”他對店主說。但店主拒絕了這樣的要求。顧客糾纏說：“我的生意不算小，會常來的，你肯定能賺很多錢！”店主告訴他，這事無論如何也不會做。顧客氣急敗壞的嚷道：“誰都會這麼幹的，我看你是太傻了。”店主火了，他要那個顧客馬上離開，到別處談這種生意去這時顧客露出微笑並滿懷敬佩的握住店主的手：“我就是那家運輸公司的老闆，我一直在尋找一個固定的、信得過的維修店，你還讓我到哪裡去談這筆生意呢？”

面對誘惑，不怦然心動，不為其所惑，雖平淡如行雲，質樸如流水，卻讓人領略到一種山高海深。這是一種閃光的品格——誠信。

[誠信品格小故事] 誠實的好處

從前有一個國王，因為沒有孩子可以繼承，因此昭告天下推薦優秀的年輕人，結果各地推薦 12 個的優秀青年。

國王發下植物種子，要 12 位年輕人回家照顧，一年之後，再到皇宮比賽，決定皇位的繼承人。

一年之後，12 位年輕人依約定，拿著一盆盆五彩濱的盆栽，有牡丹、玫瑰、鬱金香----等等。只見阿文沮喪捧著一盆什麼也長不出來的花盆，四周的人紛紛嘲笑的對他指指點點，讓他十分尷尬，恨不得鑽入地洞裡。

最後經過評選之後，國王決定將皇位由這位種不出花阿文來繼承，因為大家拿回的是煮熟的種子，不可能發出芽來。

只有阿文最誠實，沒有做假，是一位最值得信賴的繼承人。

[誠信品格小故事] 變白的烏鴉

森林住著一群烏鴉，其中一隻烏鴉看到被養在飼棚裡的白鴿有糧食吃，不需自己辛苦地覓食，生活舒適，十分羨慕。於是，這隻烏鴉心生一計，便把自己染成白色，試圖混入白鴿群中。起初，這隻烏鴉默不作聲，其他的白鴿以為牠是新來的同伴，於是讓牠進入飼棚內。

烏鴉在飼棚裡十分舒適，不久便得意忘形，竟開口說了幾句話。當烏鴉的真面目暴露後，其他的白鴿非常氣憤，於是將牠趕走。當烏鴉返回原來的烏鴉群時，牠的同伴看見牠渾身雪白，認為牠不是同類，結果也將牠趕走了。

從寓言中的烏鴉落得一個「兩頭空」的下場得知，若我們為了某種私利而偽裝自己去欺騙他人，就如搬起石頭砸自己的腳，最終不會有好下場的。這則寓言證明，「世界上最聰明的人是最誠實的人」才是人生的真諦。古人云：「聰明反被聰明誤」，講的也是這個道理。

[誠信品格小故事] 商鞅徙木立信

商鞅要推行變法，首先要取信於民。於是，有一天早晨他讓人在京城南門立起一根三丈高的木杆，並告示曰：「誰把這根木杆扛到北門口，就賞 十兩黃金。」圍觀者雖多，但都不相信此事當真，所以沒有人來扛這根木杆。

到了下午，又貼了一張布告：「誰把這個木杆扛到北門口，賞 五十兩黃金。」這時，有一個人向前一彎腰，把木杆扛起來，當那個人把木杆放在北門口後，商鞅果然賞他 五十兩黃金，並向眾人宣布：「君主委託我推行新法，今後凡按法令辦事者皆有獎賞，違抗法令者皆受到處罰。」這「徙木立信」的示範作用，保證秦國變法順利進行，使秦國富強起來。

從商鞅徙木立信的故事，證明「誠信是立國之基」的道理。凡從政者必須牢記這一真理，切實做到「取信於民」。

林肯總統

美國總統林肯出身在一個農民的家庭。雖然生活困苦,但是她總是利用幫父親放牛砍柴的空閒時間,一邊看書。他從小就被父親要求一定要誠實。

十幾歲時,他跑去村裡當雜貨店的小店員。有一次,一個顧客買東西結果不注意多付了幾分錢,就匆忙離開。後來他發現了,為了退還這些錢,趕緊出去跑了十多英里路,才還給對方。還有一次,他發現少給顧客二兩茶葉,後來還特地將茶葉送到那顧客的家中。就因為這樣,讓他深受老闆與顧客的歡迎。

1834年,25歲的林肯當選為伊利諾斯州議員,開始了他的政治生涯。1836年,他又通過考試當上了律師。

當律師以後,由於他精通法律,口才很好,在當地很有聲望。很多人都來找他幫著打官司。但是他為了當事人辯護有一個條件,就是當事人必須是正義的一方。許多窮人沒有錢付給他勞務費,但是只要告訴林肯:“我是正義的,請你幫我討回公道。”林肯就會免費為他辯護。一次,一個很有錢的人請林肯為他辯護。林肯聽了那個客戶的陳述,發現那個人是在誣陷好人,於是就說:“很抱歉,我不能替您辯護,因為您的行為是非正義的。”那個人說:『林肯先生,我就是想請您幫我打這場不正義的官司,只要我勝訴,您要多少酬勞都可以。』林肯嚴肅地說:“只要使用一點點法庭辯護的技巧,您的案子很容易勝訴,但是案子本身是不公平的。假如我接了您的案子,當我站在法官面前講話的時候,我會對自己說:『林肯,你在撒謊。』謊話只有在丟掉良心的時候,才能大聲地說出口。我不能丟掉良心,也不可能講出謊話。所以,請您另請高明,我沒有能力為您效勞。』

那個人聽了,什麼也沒說,默默地離開了林肯的辦公室。

後來長大後,他當選總統,外界都叫他『誠實的總統』。

省思:1. 林肯做了什麼事讓你覺得他是誠實的?

2. 如果你是林肯,發現顧客多付了幾分錢,你會怎麼做?

3. 若撿到錢,你會怎麼處理那些錢?

守規矩的阿富

阿富高中畢業以後，由於父母年紀已大，就決定開計程車賺錢奉養父母。他每天早出晚歸，辛苦地開車，對客人很有禮貌、遵守交通規則，並時時注意自己服裝的整潔，給客人留下良好的印象。有人稱讚他，他就謙虛的說：「這是學生時代，在學校學到的規矩。」有一天接近傍晚，阿富跟往常一樣開著計程車沿路兜生意，在鬧區看到一位太太，提著一個皮包，揮手招喚他的車子，阿富立刻停下車來，依照客人的指示，抵達目的地，客人下車離去。

然後阿富依然沿路兜生意，可是卻沒有再載到客人。晚上七點多，他從收音機聽到警察交通專業電台播報：「有一位婦人坐計程車，在車上遺失了一只皮包，裏面有貴重的珠寶，請司機朋友注意，如果您撿到的話，請馬上送到警察電台。」

阿富聽到廣播回頭一看，赫然發現後座有一只皮包，打開一看，裏面竟是鑽石和藍寶石，他不禁愣住了，趕緊送到警察電台招領。

這批寶石，原來就是傍晚那位太太遺失的，當她下車時，匆忙間，忘記把皮包拿下來，直到回到家，她的先生問起皮包時，才猛然想起忘在計程車上。她的先生是珠寶代工商人，遺失的鑽石和藍寶石，全部價值一千多萬元，萬一找不回來，辛苦經營的寶石代工業就整個垮掉了，當他們冷靜下來後，便趕快打電話給「一一九」求援。「一一九」勤務中心接到電話，立即打電話給交通專業電台，請求廣播這項尋物消息。

在失主報警不到半小時，阿富就把那只皮包送到了。失主看到東西失而復得，激動得流下淚來，非常感謝阿富，立即表示要贈送一筆鉅款作為答謝禮，可是阿富拒絕了，他說：「我們在學校時，老師常教我們拾金不昧是美德，我只是做了應該做的事而已。」說完，揮揮手，就開車走了。因為阿富在學校時能遵守校規，養成拾金不昧的好習慣，及時化解一個因珠寶遺失引起的家庭危機。由此故事得知，平時若能聽從老師的指導，學習正正當當的行為，將來一定能像阿富一樣，做一個有益社會的好人。（改寫自慈濟「妙語生華」，上冊）

想一想：

1. 如果你是阿富，當發現貴重的珠寶在自己車上，你會如何做？
2. 故事中阿富的善行有哪些？他為什麼能做到這些善行呢？
3. 真心幫助別人時，你會不會存著希望別人感恩或讚美的心？

煮熟的種子

一位賢明的國王為沒有孩子而擔憂。有一天，他發給全城每一個孩子一些花的種子，同時宣佈「哪個孩子能把它們培育出美麗的花朵，我就收他做義子和王位的繼承人」。到了約定的日子，滿城都是穿著漂亮衣服的孩子和盛開的花朵，只有一個叫李奧的孩子端著空花盆在一旁哭泣。國王上前詢問。李奧哽咽著告訴國王，自己已經盡了最大的努力，但這些種子就是沒有萌芽。哪知國王聽了之後高興地拉著他的手說：「你就是我要選擇的人！」人們在驚訝之餘才明白，國王發給大家的是煮熟的種子，他要考察孩子的誠實之心。

製造椅子

數年前有一名座椅製造商雇用一批年輕人，以手工來製造椅子。商人依據每人製作出來的椅子數量，每週付款一次，但有一個條件：每一張椅子要在合格檢驗後，工人才能取得應獲的工資。

這名製造商非常留意其中兩名青年人——羅富士及何漢勵。這兩個人每週都分別造出很多好的椅子，而且很少有不合格的情形。隨著時光的流轉，製造商需要找一位監工了。他想到了要從這兩人——羅富士及何漢勵——之中選出一位來擔任。

如果你是那名製造商，你怎麼決定呢？那名製造商是這樣做的：它將所有工人召集起來，並宣佈為了趕工，只要椅子造好了，不必管是否通過檢驗，它都計件付酬。於是，椅子的產量大大的增加了，但相對的椅子的不合格率也增加了。

這時，製造商特別去檢查羅富士及何漢勵所做的椅子。結果，羅富士所做的椅子之品質跟往常一樣的好，但何漢勵在新政策下做的椅子卻有一半不合格。

*想一想：

1. 誰可以晉升到監工的職務上去呢？是羅富士？或是何漢勵？
2. 你聽過哪些關於信守承諾的故事？透過討論與同學一起分享。

不花錢的糖

這天下午放學後，余家邦悄悄把我拉到一旁，把幾顆朱古力塞到我手。他見我吃得津津有味，便問：「好吃嗎？」我點點頭。他又問「想不想多吃一點，一包、兩包的吃？」我笑了：「你家是開糖果舖子的嗎？」他故作神秘的說：「我家雖不是開糖果舖的，卻倒是真有不花錢的東西吃。」我不信，便問：「哪？」「超級市場。」余家邦笑嘻嘻地說。接著他告訴我，在超級市場拿糖果吃很方便，只要把它藏在內衣袋就行了。他說他拿了好幾次，一次也沒有被人看見過。聽他說得那麼容易，我也動心了。我多麼想隨時都有不花錢的糖果吃！

於是，第二天放學後，我跟著余家邦一前一後地走進超級市場。當我把手伸進貨架，正準備拿架上的朱古力時，忽然發現四周像有許多眼睛在望著我，我真怕被他們抓去警署，也怕被家人知道了，挨爸媽的打罵。於是我害怕得把手縮回去了。

第二日，余家邦笑我膽子小，跟著他又把這次偷來的糖分給我吃，我不敢吃，可是有別的同学吃了。

一個星期後，我看見余家邦被一個警察帶走了。

省思：在超市順手拿走貨品是不是偷竊？

漁夫溺水

江蘇有位商人，渡河的時候沉了船，危急中只好伏在河中漂著的枯草上呼救。一位漁夫駕著小舟去救他，不等船划到跟前，商人就急忙大喊：「我是江蘇的大戶，你能救了我，我送給你一百兩銀子。」

漁夫用船把他載到岸上去以後，他卻只給了漁夫十兩銀子。漁夫問他：「我救你的時候你親口許給我一百兩銀子，可是現在只給十兩，這恐怕不合理吧？」

商人馬上變了臉說：「你是個打漁的，一天能有多少收入？現在一下子得了十兩銀子，還不滿足嗎？」

漁夫很不高興地走開了。

過了些日子，這位商人坐船沿著呂梁河東下，船撞在礁石上又沉了，而那位漁夫剛好在他沉船的地方。

有人見漁夫沒動，便問他：「你怎麼不去救救他？」

漁夫輕蔑地回答說：「這是那位答應給我百兩銀子卻又說不算的人。」

於是，漁夫把船停在岸邊，看著那位商人在水裡掙扎了一陣就沉沒於河水之中了。…？